

Рынку необходимо высокое качество



Александр Казанцев

ЛЕС – НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО РОССИИ! ВАЖНЫМ ФАКТОРОМ РАЧИТЕЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛЕСНЫХ БОГАТСТВ СТАНОВИТСЯ ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ БЕЗОТХОДНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПЕРЕРАБОТКИ ДРЕВСИНЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НОВЕЙШЕГО ОБОРУДОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО КОМПЛЕКСА. РАБОТА ЛЮБОГО СОВРЕМЕННОГО СТАНКА НЕМЫСЛИМА БЕЗ НАДЕЖНЫХ КОМПЛЕКТУЮЩИХ. В ТОМ ЧИСЛЕ И ОБ ЭТОМ ШЛА РЕЧЬ НА КРУГЛОМ СТОЛЕ, ОРГАНИЗОВАННОМ ИТАЛЬЯНСКОЙ КОМПАНИЕЙ CAMOZZI – ВЕДУЩИМ ПОСТАВЩИКОМ ПНЕВМАТИЧЕСКОЙ АППАРАТУРЫ. В ОБСУЖДЕНИИ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ РУКОВОДИТЕЛИ КРУПНЕЙШИХ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ, ПРОИЗВОДЯЩИХ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ

В последние годы в России появилась целая группа современных динамичных машиностроительных предприятий – производителей деревоперерабатывающего оборудования. Они разрабатывают, изготавливают и поставляют на рынок эффективные высокопроизводительные и точные станки, используемые на разных стадиях деревообработки.

Наряду с ноу-хау, инструментом и оснасткой важнейшим компонентом деревообрабатывающего оборудования является пневматическая система – быстродействующие и силовые пневматические цилиндры под управлением пневматических блоков или «островов», осуществляющих основные установочные и технологические движения станка.

Итальянская компания Camozzi – лидер на рынке пневмоавтоматики предлагает машиностроителям надежную и качественную пневматическую аппаратуру для современных технологий деревообработки.

Безупречное качество пневматики Camozzi, грамотная техническая поддержка, выверенная до мелочей логистика помогают российским клиентам компании добиваться успеха на рынке. Но останавливаться на достигнутом – значит терять в развитии. Поэтому для обсуждения проблем деревообрабатывающей отрасли в целом и определения перспектив развития руководство российского подразделения Camozzi провело в феврале 2011 года в своей штаб-квартире в пос. Чашниково круглый стол, на который были приглашены руководители крупнейших российских компаний – производителей деревообрабатывающего оборудования. В работе круглого стола приняли участие:

Кистиченко А.А. – Генеральный директор российского подразделения Camozzi, **Суровенкова В.Ю.** – начальник отдела маркетинга и рекламы ООО «Камоцци Пневматика», **Кирилин В.П.** – технический директор

ООО «АВАНГАРД», **Юдин К.В.** – Генеральный директор ООО «Бакаут», **Сквирский В.А.** – руководитель ГК VITAgrou, **Рзянин А.В.** – директор ЗАО «СЗДО», **Галкин А.Е.** – коммерческий директор ООО «ТИГРУП»

Обсуждение было открытым, неформальным, а поэтому достаточно заинтересованным. Были рассмотрены многие аспекты состояния рынка. Наиболее общие и интересные фрагменты этой встречи предлагаем читателям журнала «Дерево.ру».

О СОСТОЯНИИ РЫНКА

Основным вопросом встречи была оценка ситуации в деревообрабатывающей отрасли и тенденции ее развития в ближайшее время.

Кирилин В. П., ООО «Авангард». На мой взгляд, одной из основных тенденций развития деревообрабатывающей отрасли является создание производств по переработке тонкомерной древесины, под которой подразумевается не только ее распиловка на качественный обрезной пиломатериал, но и глубокая переработка отходов производства в топливные брикеты или пеллеты. Это направление будет доминировать в деятельности ООО «Авангард» (г. Воронеж) в 2011–2012 годах.

Юдин К.В., ООО «Бакаут». Говоря о ситуации на рынке, необходимо учитывать, что в 2006 г. большинство крупных мебельных производств и деревообрабатывающих предприятий расширило и обновляло парк оборудования. В 2009 кризисном году спрос на деревообрабатывающее оборудование резко снизился. Но в 2010 году наметился небольшой рост, и мы, как производители, это почувствовали. Эти же данные подтверждают Росстатом (см. диаграмму).

Компания «Бакаут» в полной мере использует все возможности послекризисного экономического роста в России. Линии торцевого раскроя и сращивания, прессы и ваймы, специализированное деревообрабатывающее оборудование производится сейчас на заводе «Бакаут» в г. Великий Новгород в две смены.

Рзянин А.В., ЗАО «СЗДО». Хотелось бы сказать о главном: Россия – лесная страна и Правительство, по нашему мнению, должно всячески стимулировать глубокую переработку древесины внутри страны. Коллектив Савеловского завода деревообрабатывающего оборудования с оптимизмом смотрит в будущее. СЗДО и другие российские производители деревоперерабатывающего оборудования уже в полной мере готовы удовлетворять все возрастающий спрос на внутреннем рынке.

Не могу не упомянуть об еще одном важнейшем стратегическом факторе успеха – это подготовка кадров. Наряду с активной продажей оборудования по сращиванию древесины лесопильно-деревообрабатывающим предприятиям с удовлетворением отмечаю, что оборудование СЗДО в 2007–2010 годах поставлялось Московскому Государственному университету леса. На образовании СЗДО студенты изучают самые передовые технологии обработки древесины.

Суровенкова В.Ю., ООО «Камоцци Пневматика». Как своевременно вы упомянули вопрос подготовки кадров. Развивая программу создания Учебно-научных центров в ведущих вузах страны, «Камоцци» подписала договор о создании собственного Учебно-научного центра на базе Сибирского государственного технологического университета – ведущего сибирского вуза в области лесопользования и деревообработки (кафедра автоматизации производственных процессов). «Камоцци» планирует установку дидактического оборудования и оказания методической помощи в рамках совместной программы преподавания основ автоматизации технологических процессов и производств с помощью пневматических систем.

Галкин А.Е., ООО «ТИГРУП». Деревообработка, как и другие сферы производства, снова набирает обороты после кризиса. И с ростом производства все больше компаний взяли курс на автоматизацию и механи-

зацию технологических процессов, минимизацию ручного труда.

Тверская компания «ТИГРУП» делает акцент в своем бизнесе не только на производстве деревообрабатывающих станков, но и на проектировании и поставку автоматизированных комплексов «под ключ», предлагая транспортные загрузочно-разгрузочные устройства и питатели, исключая участие человека в технологическом процессе.

О ПРЕДПОЧТЕНИЯХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Суммируя ответы участников круглого стола можно сделать вывод – все смотрят в будущее с оптимизмом. Но как изменились предпочтения потребителей оборудования? Это стало следующей темой разговора.

Кирилин В.П., ООО «Авангард». Согласен, российские потребители стали более разборчивы при выборе оборудования. Кроме соотношения цены и качества их все больше интересует, как зарекомендовало себя оборудование во время эксплуатации. А этот показатель напрямую связан с использованием качественных комплектующих.

Юдин К.В., ООО «Бакаут». После кризиса спрос сильно изменился. Покупатель точно знает, что ему необходимо. На предприятии сейчас огромное внимание уделяется автоматизации производства, на них максимально стараются исключить человеческий фактор для повышения качества производимой продукции и максимизации прибыли. Предприниматели все чаще выбирают комплексные решения для полного цикла переработки древесины.

Сквирский В.А., ГК VITAgrou. Мне кажется, «проснулся» интерес к европейскому оборудованию как высокого, так и среднего класса, но цена, по-прежнему, имеет значение при выборе оборудования.

Рзянин А.В., ЗАО «СЗДО». Несмотря на то, что, бесспорно, российские деревообработ-

чики стали более требовательны при выборе оборудования, все же при все возрастающих запросах к его качеству, вопрос цены является неизменным.

Галкин А.Е., ООО «ТИГРУП». Российские деревообрабатывающие предприятия развиваются, внедряемые на них технологии предъявляют все большие требования к автоматизации и универсальности оборудования. Сегодня, как правило, предприятиям не нужен просто станок, нужно готовое комплексное решение для выполнения производственных задач.

О НОВИНКАХ

Поскольку все выступающие обратили внимание на качественные изменения в структуре спроса, то мы спросили их о новинках, которые они предлагают клиентам.

Кирилин В.П., ООО «Авангард». В 2010 году ООО «Авангард» добился определенных успехов в плане создания оборудования для переработки тонкомерной древесины. В частности, была разработана, изготовлена и смонтирована на производстве автоматическая линия сортировки тонкомерной древесины. На базе выпускаемых компанией гаттерных многопильных станков РМ-50 была сконструирована линия по распиловке круглого леса диаметром до 300 мм на обрезную доску и брус. В ООО «Авангард» освоен серийный выпуск рубительных машин и дробилок для измельчения древесных отходов лесопиления с целью получения сырья для топливных брикетов, отработана технология брикетирования опилок на прессах ударно-механического типа. Что касается перспективных разработок, то у нас будут продолжены работы по освоению технологии циклонной сушки опилок с использованием специально шнекового пресса для предварительной выжимки влаги и разогрева опилок. В 2011 году ООО «Авангард» планирует освоить выпуск

оригинальных кромкообрезных торцовочных станков с целью комплектации этим оборудованием участков переработки тонкомерной древесины. В этом же году ООО «Авангард» представит потребителям принципиально новую модель ленточной пиломатериала ЛП-80 с механизацией операции кантовки бревен в процессе пиления.

Юдин К.В., ООО «Бакаут». В 2009 году Компания «Бакаут» представила Автоматическую линию бесперывного сращивания ЛБСА 002, в течение 2010 года это оборудование прошло испытания на производстве. Производители проявляют устойчивый интерес к данному оборудованию. Также наше предприятие предлагает еще одну новинку – Пресс горизонтальный ПГ 001, который удовлетворит даже самого требовательного покупателя своей производительностью. Но это еще не все, ООО «Бакаут» предлагает новинку на рынке деревообрабатывающего оборудования – Автоматическую установку нанесения клея УНК 11 для двухкомпонентных и однокомпонентных клеев.

Но мы не останавливаемся на достигнутом, а движемся вперед, учитывая ситуацию на рынке и потребности наших клиентов, компания «Бакаут» разрабатывает новое оборудование для полиуретановых клеев.

Качество нашей продукции подтверждается долгосрочными партнерскими отношениями с крупными российскими компаниями, такими как: Вязниковский, Архангельский деревообрабатывающие комбинаты; ЗАО «Деревообработка» (Ленинградская обл.), «Евродом» (Московская обл.) и др. ООО «Бакаут» плодотворно сотрудничает с крупной домостроительной компанией ЗАО «Комбинат малоэтажного домостроения» (г. Бор, Нижегородская обл.). Наше сотрудничество заключается как в поставке нового, так и в модернизации уже имеющегося оборудования.



Рис. 1. Привод линейного перемещения

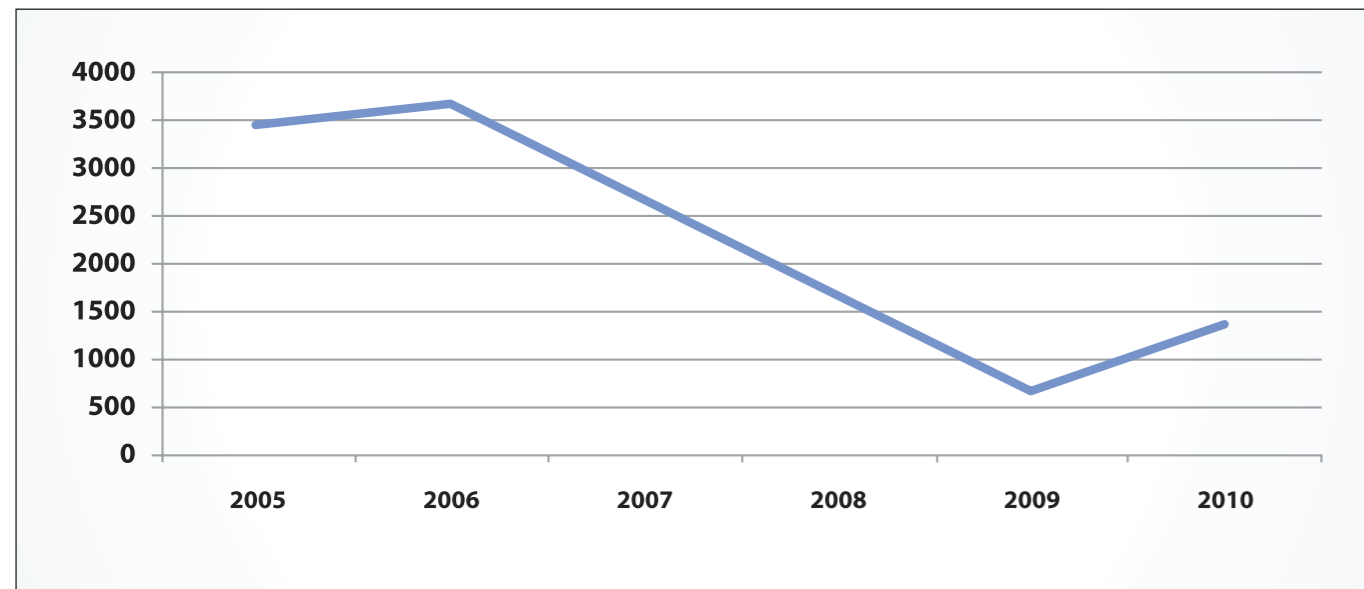


Диаграмма. 1. Станки деревообрабатывающие, произведено, шт.
Источник: Росстат

Также наше оборудование приобрели строительное предприятие ООО «ВЕРХОЛАЗМОНТАЖПРОМ» (г. Рязань) и ООО «Стройуниверсал» (г. Тула), которое планирует производство клееного бруса для деревянного домостроения с последующим экспортом в Евросоюз.

Сквирский В.А., ГК VITAgroup. Самое главное событие для нашей компании – это успешный старт проекта «Производство оборудования в России». Запущены в серию три модели кромкооблицовочных станков, уже работающие на отечественных предприятиях. Проходит проверку на реальном производстве под полной нагрузкой сверлильно-присадочный станок на 21 шпиндель. По всему этому оборудованию предварительные отзывы хорошие. В стадии последних доработок находится форматно-раскроечный станок, который мы презентовали еще в ноябре. Весной покажем еще пару новинок.

Рзянин А.В., ЗАО «СЗДО». В последнее время в Европе и Северной Америке наблюдается бум производства, так называемых брикетов из прессованной стружки и опилок. Экологически чистый и энергетически эффективный вид топлива! «СЗДО» в прошлом году вышла на рынок с прессом для производства брикетов. Есть определенный спрос на это оборудование, и эту линию производства специалисты «СЗДО» намерены развивать, но не все имеют возможность купить данное оборудование.

Галкин А.Е., ООО «ТИГРУП». За 2010 год специалистами «ТИГРУП» было разработано несколько единиц нового оборудования, но хочу отметить, что уже в этом году компания приступила к серийному выпуску станков для окраски погонных изделий «Рапида 250», «Рапида 1000», шлифовального станка «Смарт 1000», гидропресса для КДК «Мегабрус 12000». Сейчас на стадии готовности к серийному выпуску станка для укладки/разборки погонажа на сушильные тележки

и двухголовочный торцовоприсадочный станок Loza 45 x 2.

СЛАГАЕМЫЕ УСПЕХА

Каждая из компаний участников круглого стола использует пневматическую аппаратуру Samozzi для комплектации производимого оборудования. «Что дает вам сотрудничество с «Камоцци»?» – поинтересовались мы у наших гостей.

Кирилин В.П., ООО «Авангард». Подавляющее большинство из выпускаемого нашим предприятием оборудования оснащено только пневматикой Samozzi, с которой мы сотрудничаем около десяти лет. За это время нам были поставлены тысячи комплектов пневмооборудования, на которые не поступило ни одной рекламации от наших потребителей, хотя наша техника работает в различных климатических зонах.

Одно из главных достоинств Samozzi – это четкие сроки поставки серийного и оперативное выполнение заказов на поставку нового оборудования.

Сквирский В.А., ГК VITAgroup. Еще до прихода на российский рынок ГК VITAgroup активно сотрудничала с Samozzi в Италии, Испании и Украине. Придя в Россию, мы продолжили сотрудничество с «Камоцци». Должен отметить, что российская команда Samozzi работает по европейским стандартам – быстро, четко, надежно. Ряд технических решений, которые ГК VITAgroup представила на рынке, стали возможны во многом благодаря сотрудничеству с компанией «Камоцци», специалисты которой провели большую техническую работу, разработав для ГК VITAgroup ряд технических решений и специальных пневмоцилиндров.

Юдин К.В., ООО «Бакаут». Мы плодотворно сотрудничаем с «Камоцци» уже семь лет. За это время у нас установились прочные и доверительные партнерские отношения. Благодаря складу комплектующих «Камоцци» на территории нашего завода мы значительно сократили срок изготовления заказов максимум до 45, а зачастую и 30 дней. Это одно из наших конкурентных преимуществ. «Камоцци» – это справедливо заслуженный бренд. Благодаря комплектующим компании «Камоцци» мы производим высококачественное оборудование.

Рзянин А.В., ЗАО «СЗДО». «Камоцци» – уважаемая на рынке компания-поставщик пневматической аппаратуры, предлагающая продукцию высокого качества по очень демократичным ценам при очень сжатых сроках поставки и наилучшей технической поддержке. Очень важно, что материалы, инструменты и технологии, используемые в производственном процессе только лучшие.

Галкин А.Е., ООО «ТИГРУП». Бренд Samozzi давно стал узнаваем нашими клиентами, именно поэтому мы остановились на «Камоцци» как на поставщике пневмооборудования на все станки и устройства, которые мы выпускаем.

Как видно из приведенных тезисов обсуждения, состоялся довольно полезный для участников круглого стола разговор. Не так часто можно в непринужденной беседе поделиться мнениями, что-то узнать и, главное, сделать для себя выводы, как и с какими партнерами лучше развивать бизнес.

ООО «Камоцци Пневматика»
Тел.: (495) 786-65-85
info@camozzi.ru
www.camozzi.ru